



Wir sind ein expandierendes, weltweit tätiges mittelständisches Großhandelsunternehmen und führend im Fachbereich Draht-/Eisenwaren. Zu unseren Kunden zählen Baumärkte, Baustoffhändler, Gartenmärkte und Zaunbauer.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Queis suchen wir schnellstmöglich eine/n

Abteilungsleiter/-in Vertrieb

Ihre Aufgaben:

- Sie gewährleisten eine hochwertige Kunden- und Serviceorientierung durch Führungsverhalten und Vorbildfunktion
- Sicherstellung einer optimalen Betreuung der Kunden durch Mitarbeiter
- Zielorientierte Mitarbeiterführung und Teambotivation
- Vertriebsorientierte Planung, Steuerung und Kontrolle aller relevanten Kernprozesse
- Enge Abstimmung mit dem Niederlassungsleiter und der Geschäftsführung
- Sie übernehmen die Vertretung des Niederlassungsleiters in seiner Abwesenheit mit allen dazugehörigen Aufgaben

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Sie verfügen bereits über Erfahrung in einer Führungsposition, vorzugsweise im Großhandel
- Hohes Engagement, ausgeprägte Begeisterungsfähigkeit und eigenverantwortliche Handlungsfähigkeit zählen zu Ihren Stärken
- Sie haben eine positive Ausstrahlung, gepaart mit ausgeprägtem Kommunikations- und Durchsetzungsvermögen

Wir wünschen uns eine/n Bewerber/in, der/die diese Aufgaben souverän und professionell bewältigt. Es erwartet Sie ein nettes Team in einem modernen Umfeld.

Bitte senden Sie Ihre schriftliche Bewerbung an:

Hanseatischer Drahthandel GmbH
Karsten Müller
Ringstr. 3, 06188 Landsberg/Queis
oder per E-Mail an: karsten.mueller@hadra.de